

CAPRIMAGAZINE

JUNIO 2020
AÑO 1 / EDICIÓN 1

LA CABRA CRIOLLA

VALORANDO LO NUESTRO PARA CONSERVAR Y MEJORAR

CABRI TIPS, EL CICLO ESTRAL DE LA CABRA.

SECCIÓN ESPECIAL

CAPRI CHEF, PIZZA CRIOLLA DE YUCA CON QUESO DE CABRA.

CHEF: ARO. RAIMUNDO FUENMAYOR

ARTÍCULO ESPECIAL

HÉROES DEL CAMPO

ENTREVISTA A PEDRO ECHENAGUCIA

FINANZAS PARA PRODUCTORES

EN TIEMPO DE CRISIS

ÁREA TÉCNICA

SISTEMAS DE IDENTIFICACIÓN Y REGISTROS

GENÉTICA EN PRUEBA
(ZEUS Y AQUILES)

Foto Cortesía de Grupo Moqueo

APRISCO Y LACTEOS



EL POZO

Dulces de leche de cabra con Frutas



EDITORIAL



El primer volumen de CAPRIMAGAZINE, una revista digital, que nace en este año 2020, bajo la dirección del Sociólogo Jesús Rincón Presidente de ASOCRICHIMI. Después de varios meses con la idea de buscar estrategias que ayuden desde la orientación educativa a los productores de ganado Caprino y Ovino en el país y en el mundo de habla hispana, surge la primera Revista Venezolana, gracias al apoyo y la unión de productores, profesionales, empresas, emprendedores e instituciones públicas. A partir de esta primera edición, compartiremos un conjunto considerable de artículos de alto nivel científico y prácticos tanto nacionales como internacionales en las diferentes áreas del mundo fantástico de la cabra y la oveja.

La principal intención es compartir con ustedes investigaciones y experiencias, en el área de nuestros pequeños gigantes rumiantes, temáticas éstas que se encuentran en torno a una serie de fenómenos sociales, económicos, políticos y culturales que nos está tocando vivir como productores y que requieren ser develados con prontitud, en vista de que nos queda el desafío de producir y ser más eficientes, para lograr una mayor utilidad en este gran negocio ganadero.

Sin lugar a dudas, reformar nuestra

disciplina de trabajo basado en el conocimiento y experiencias positivas, puede ser de gran éxito en nuestra unidad de producción, sólo si es necesario, debemos asumir el reto.

Se han realizado una serie de opiniones entre los miembros que conforman la edición de la revista, y se han cristalizado en 3 artículos magníficos que tocan temáticas tales como: "La Cabra Criolla y su importancia en el Trópico Venezolano", "Finanzas para Productores en Tiempos de Crisis y finalmente "Sistemas de Identificación y Registros Productivos y Reproductivos en los Sistemas de Producción de Ganado Caprino y Ovino" .

El número que estamos presentando sólo es posible, al aporte de un conjunto de personas, entre ellas profesionales dedicados a la academia de manera exclusiva y con mucha experiencia en el campo científico, publicamos también un artículo en la sección de Héroes del Campo, productores que tienen un gran potencial que muestran los resultados obtenidos de su disciplina y fé en el rubro.

A lo largo de la lectura de la Revista, será inevitable para el lector y la lectora encontrar una serie de preguntas que posiblemente les sea de motivación para realizar sus propias investigaciones, lo cual serviría como

un gran aporte que permitiría dar respuestas a las problemáticas que se presentan día a día en el rubro Caprino y Ovino.

Agradecemos a nuestros amigos y aliados comerciales que nos han acompañado en el día a día, a pesar de las dificultades, como lo son; MPPAPT, INSAI, APRISCO Y LÁCTEOS EL POZO, CONAGRICA, MPR SOLUCIONES EMPRESARIALES, MAXICUAJO, CAPRICORO, CAPRINATURE y la Asesoría Técnica del Ing. Jomar Moran, representante de GANSOFT, al igual que a todos los productores agropecuarios, empresarios, profesionales del ejercicio y emprendedores que confían en esta familia y creen en nosotros para publicitar su artículo y/o servicio.

En este sentido invitamos a la comunidad a leer los artículos, a quienes agradecemos profundamente por su colaboración, a los profesionales y productores que comparten con nosotros sus conocimientos y experiencias.

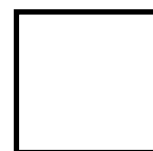
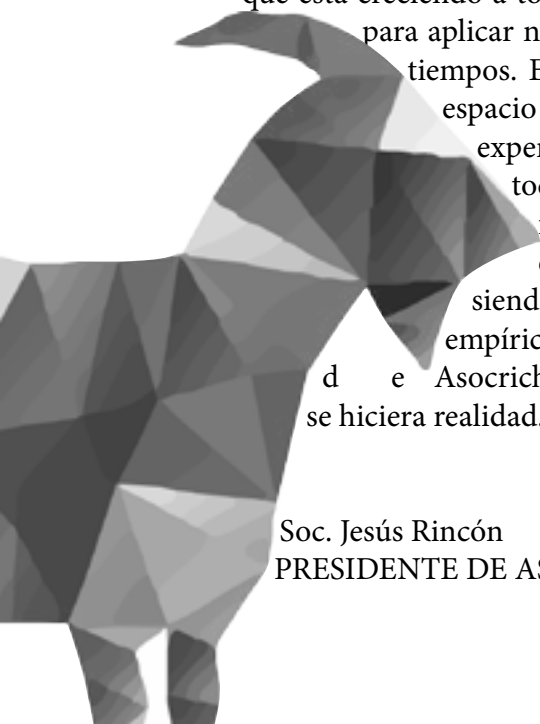
Soc. Jesús Rincón
Presidente de ASOCRICHIMI y
Director de la Revista CapriMagazine

Palabras del Presidente

Admirable público:

Como presidente de ASOCRICHIMI, es un honor presentar a todos Ustedes la 1ra Edición de nuestra Revista titulada; Caprimagazine, una idea, una pasión, pero sobre todo un sueño cumplido, de llegar a ser, multiplicadores de enseñanzas, y la vitrina de los productores que día y noche, trabajan para darle a este país, la alimentación de sus ciudadanos, ser parte del impulso y comercialización de los productos caprinos y ovinos, y promover esta nueva cultura de consumo en la sociedad Nacional e Internacional. Un medio de expresión donde todos los productores de ganado Caprino y Ovinos de nuestro país, puedan expresar su enfoque de la vida, el arte y las ciencias de criar estos rubros; es decir, se convierte en un hogar de pensamientos e ideas, donde el enfoque queda al margen para potenciar con mayor objetividad y pragmatismo el pensamiento y las acciones de hombres y mujeres que aman y desean lo mejor para Venezuela. Esta revista busca reflejar el pasado y el presente de nuestro que hacer productivo, cultural, político, económico y social. Aunque su enfoque principal es todo lo relacionado al Género Caprino y Ovino no debemos olvidar que, como eje transversal, la cultura trastoca todos lo relacionado a la actividad. En otras palabras, esta revista apunta hacia los diferentes paradigmas que este género trae inmerso, a fin de que sean conocidos, interpretados y reflexionados por los diferentes sectores de la sociedad, sin importar su ideologías o formación. Tras más de 23 años de constituida legalmente esta Asociación y de estar al servicio de los pequeños y medianos productores de ganado caprino y ovino del Estado Zulia, queremos que la Revista se convierta en un medio de consulta permanente por investigadores, docentes, universitarios, profesionales, emprendedores, empresarios, consumidores y porque no decirlo, hasta por políticos que deseen conocer más sobre el nuevo enfoque cultural de un rubro que esta creciendo a toda escala y donde se hace necesario el aprendizaje para aplicar nuevas formas de manejo que se adapten a nuestros tiempos. Es por ello, que en este instrumento informativo y espacio de reflexión que hoy nace, encontrarán grandes experiencias y conocimientos puestas al servicio de todos los lectores nacionales e internacionales, como fuente de enseñanzas y orientaciones. Es así, como el equipo editorial de la revista, del cual formo parte, siendo su Director General, abre esta obra académica y empírica para todos Ustedes. Gracias a DIOS, a los socios de Asocrichimi y a todos los que aportaron para que este sueño se hiciera realidad.

Soc. Jesús Rincón
PRESIDENTE DE ASOCRICHIMI



INDICE

1
LA CABRA CRIOLLA: VALORANDO LO NUESTRO PARA CONSERVAR Y MEJORAR.

2
CABRI TIPS, EL CICLO ESTRAL DE LA CABRA.

3
CAPRI CHEF, PIZZA CRIOLLA DE YUCA CON QUESO DE CABRA.

4
FINANZAS PARA PRODUCTORES EN TIEMPO DE CRISIS.

5
**ÁREA TÉCNICA
SISTEMAS DE IDENTIFICACIÓN Y REGISTROS.**

6
**HÉROES DEL CAMPO
ENTREVISTA A PEDRO ECHENAGUCIA.**

7
**GENÉTICA EN PRUEBA
(ZEUS Y AQUILES)**



¿SABÍAS QUE...?
Las cabras fueron los primeros animales domesticados por el hombre en el año 10.000 antes de Cristo.

La Cabra Criolla

VALORANDO LO NUESTRO PARA CONSERVAR Y MEJORAR

La Ganadería Caprina está distribuida en todo el mundo, menos en las Tundras y trópicos muy húmedos, esto es consecuencia de su extraordinaria capacidad de adaptación a diferentes condiciones de clima vegetación y manejo. En Venezuela, la ganadería caprina se desarrolla casi exclusivamente en las zonas áridas y semiáridas, pero principalmente en las regiones Zuliana, Centro Occidental y Nororiental del país (Armas et al., 2006) y al igual que los ovinos, por lo general, en zonas diferentes donde están localizados los mayores consumidores, tales como el Distrito Capital y los estados Aragua, Carabobo y Miranda (D'Aubeterre et al., 2007).

La ganadería caprina y ovina llegan al país traídos por los españoles por la ciudad de Coro y al estado Lara por la ciudad de El Tocuyo; Rojas (2002) señala que en 1578, la relación geográfica dedicada a la ciudad, en cuanto a la ganadería existente es bastante explícita: “Yeguas, mulas, burros, vacas, cabras, ovejas (y) puercos, los cuales se crían en cantidad”. Mac Pherson (1930) acota que en 1883 existían 231.000 caprinos en lo que hoy se conoce como

el municipio Torres “en los municipios Acarigua, Arenales, Río Tocuyo, Aregue, Zamora y Muñoz, el chivo procrea con asombrosa facilidad; en Curarigua, Burere y Araure, algo menos que en los otros”, lo anterior denota la importancia y la tradición de la producción caprina en la región



(Armas et al., 2010) Con el fin de mejorar los niveles productivos de la Cabra Criolla, base genética de la producción nacional, en los años 70 y 80 diversas instituciones como el Fondo Nacional de Investigaciones Agropecuarias (FONAIAP) y organismo de desarrollo regional realizaron trabajos de investigación y producción mestizando la Cabra Criolla con razas de alta producción de leche, esto ha traído como consecuencia la pérdida progresiva de los genes

locales, la pérdida de rusticidad y la adaptación al medio.

Lo anterior justificó el proyecto de “Conservación y Mejoramiento de la Cabra Criolla” del INIA Lara el cual comenzó en 2006 y que se basó en dos estrategias principales: La creación de núcleos de conservación y mejoramiento de cabra criolla en la sede del INIA Lara y en las comunidades o productores interesados y la conformación de un banco de germoplasma con diferentes técnicas biotecnológicas de conservación como: la congelación de semen y la utilización de inseminación artificial con el fin de ayudar a conservar y mejorar la raza.

MATERIALES Y MÉTODOS

El trabajo de búsqueda de animales criollos se realizó en 7 comunidades de los municipios Urdaneta, Torres, e Iribarren del Estado Lara y 2 comunidades del municipio Federación del Falcón localizadas entre 480 y 750 m.s.n.m. y la conformación del núcleo en el Centro de investigaciones del INIA Lara.



En esta zonas los sistemas de producción caprinos son muy tradicionales, las cabras pastorean o ramonean, la producción de leche promedio no supera los 400 g/día durante el período de máxima producción y un mínimo de 150 g/día durante el ciclo de baja producción. Los rebaños de los productores encuestados están conformados por criollos o acriollados y mestizos de razas como el Alpino Francés, Nubian, Saanen y Canario . La comercialización del caprino en pie y del queso se hace a través de intermediarios según D'Aubeterre et al. (2008). El número promedio de cabras por rebaño familiar encuestado era $29,8 \pm 17,5$ con un rango de 4 a 190 animales

RESULTADOS.

Se encontraron resultados similares a los reportados por Stemmer, 2004 en Bolivia y Revidatti, 2007 en Argentina en lo relativo a la homogeneidad de las características físicas de los rebaños criollos.

De igual manera como parte del objetivo de Conservación de Germoplasma se produjeron 564 pajuelas de semen de caprino criollo con potencial para inseminar a un lote de al menos 500 animales. Se midió la producción de leche con suplementación de 300gr de alimento concentrado por animal obteniendo promedio de 1,5 kg en lactancias de 100 días. Se realizó intercambio de padrotes y hembras mejorados con los productores participantes. En la actualidad se mantiene el núcleo de conservación en el INIA Lara produciendo padrotes para productores interesados y venta de mestizos con Alpino y Boer.

CONCLUSIONES

Este rebaño se mantienen en el INIA Lara como un banco de germoplasma del recurso Zoogenético, que con prácticas de manejo más tecnificadas permiten un aumento de los niveles productivos con un desarrollo armónico y sustentable, con el fin de ayudar a conservar y mejorar la raza, colaborando así con los productores tradicionales y desarrollando en conjunto capacidades para enfrentar con imaginación y respeto por las tradiciones, los retos y desafíos para impulsar el desarrollo endógeno y sostenible en estas zonas.

W. Armas, R. D' Aubeterre, G. Muñoz, B. Rosas y V Marchan.

Instituto Nacional de Investigaciones Agrícolas (INIA).
Barquisimeto, estado Lara. Venezuela.

Correo electrónico : warmas@inia.gob.ve

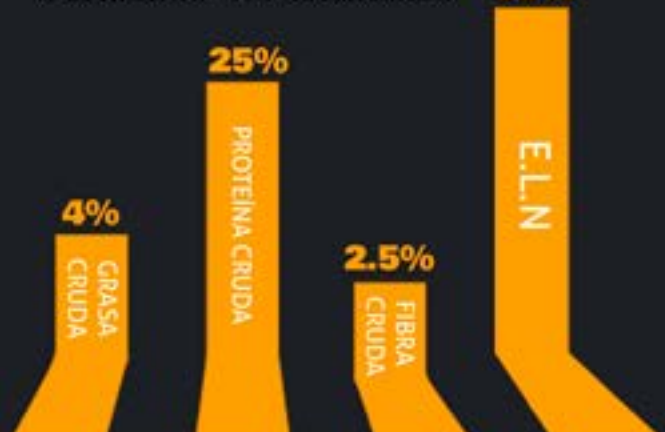
Conagri

CABRA LECHERA 16%

El alimento está orientado a lograr y optimizar la producción diaria de leche en cabras con producción de hasta 6 litros de producción diaria.



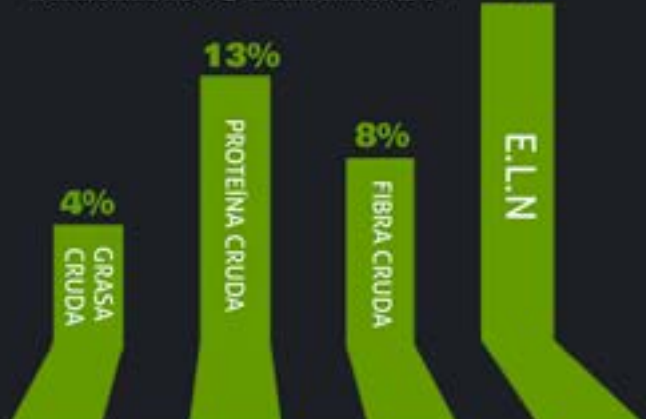
Analisis Grantizado



DOBLE PROPÓSITO +

El alimento está orientado para optimizar la ganancia diaria de peso de animales de ceba y producción diaria de leche.

Analisis Grantizado



@conagrica

www.conagri.com.ve

Maracaibo / Venezuela



CAPRI TIPS

CAPRI TIPS

EL CICLO ESTRAL DE LA CABRA

EL CICLO ESTRAL DE LA CABRA



El ciclo estral de la cabra es el periodo comprendido entre un estro o celo y el siguiente.

El celo ofrece a la cabra, como en toda especie femenina, la condición biológica de reproducirse como especie.

El celo puede ser interrumpido por diferentes motivos fisiológicos: gestación, durante el período de lactancia, por estrés, por alimentación inadecuada o insuficientes (gordura o desnutrición), y por condiciones ambientales adversas como el invierno o el verano, y por supuesto por patologías como infecciones uterinas, cuerpos lúteos

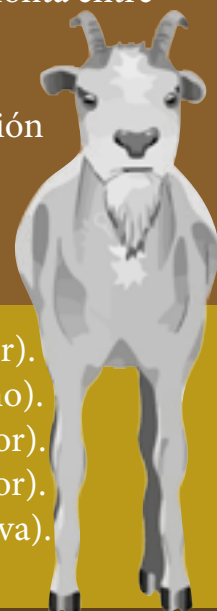
persistentes, parasitosis, entre otras. Sin embargo, en Venezuela, por ser un país tropical cercano a la línea ecuatorial, las variaciones de luz diurna, climática y de las estaciones, son poco cambiantes excepto por la altitud, y las cabras suelen presentar celos cíclicos durante todo el año.

El ciclo estral de la cabra se conoce como el período en que se repiten los calores. Se puede reconocer visualmente por hinchazón y enrojecimiento de su vulva, y jugueteo de monta entre ellas, o bien con un macho monitor o calentador.

Este ciclo comprende períodos que se repiten cada 21 días promedios, con una variación entre 19 y 23 días.

En el ciclo estral de la cabra podemos identificar 5 fases, que son las siguientes:

- 1.- Proestro (antes del calor).
- 2.- Estro (el calor propiamente dicho).
- 3.- Metaestro (después del calor).
- 4.- Diestro (fase de descanso o sin calor).
- 5.- Anestro (etapa de inactividad reproductiva).





CAPRI CHEF

**PIZZA CRIOLLA DE YUCA
CON QUESO DE CABRA.**

CHEF: ARQ. RAIMUNDO FUENMAYOR

PARA LA MASA:

- 1 1/2Kg de yuca cruda.
- 1 huevo.
- 1 cdta. de sal.
- 1 cdta de azúcar.
- 1 cdta de bicarbonato o polvo de hornear.
- 2 cdas. de aceite vegetal.

PARA LA COBERTURA:

- 1/2 kg de queso de Cabra rallado fino (tipo prensado para que escurra poco)
- 5 Tazas de salsa de tomate natural
- 2 Jojotos cocidos y desgranados

LA SALSA:

Haga un sofrito de cebolla y ajo, añada suficiente tomate rojito, dos cucharadas de pasta de tomate si tiene y dejelo cocinar a fuego bajo por una media hora, añada un puñado de oregano seco y unas hojitas de laurel, sal y pimienta al gusto

PREPARACIÓN:

Retire la piel, lave y cocine la yuca, dejándola semidura, cuele y deje enfriar. Luego ralle la yuca y amase de adentro hacia afuera incorporando poco a poco el aceite, luego el huevo, la sal, la azúcar y el bicarbonato o polvo de hornear, amase bien añadiendo 1 taza de queso de Vabra rallado fino y deje reposar por 20 minutos cubriendo con un trapo limpio. Previamente desgrane los jojotos y sancoche con sal hasta que esté al dente. Estire la masa en una bandeja para pizzas, previamente aceitada, agregue la salsa de tomate natural, los maíces y por último el queso. Puede añadir otros ingredientes a su gusto como es cebolla, pimentón y jamón. Lleve al horno precalentado a 120°C y deje hornear por 30 min aproximadamente, o hasta que observe se derrita el queso de Cabra y dore la masa.

¡SIRVA CALIENTE Y DISFRUTE EN FAMILIA!





MAXICUAJO®

CALIDAD COMPROBADA



FINANZAS PARA PRODUCTORES

EN TIEMPOS DE CRISIS POR...

MAYERLING PEÑA RINCÓN

FINANZAS PARA PRODUCTORES EN TIEMPO DE CRISIS

No es necesario ser experto en la materia para saber manejar este tema, la finanzas no es solo para financieros, hemos cometido este error a lo largo de los años, este tema trasciende cualquier barrera de género, profesión, clase social hasta de ideologías. Les contaré como yo, una Contadora Pública, con poca experiencia en la materia financiera he logrado superar cada uno de los obstáculos en esta materia, solo teniendo presente cuales son los objetivos, metas y algunas estrategias, y como las podemos aplicar a los Productores Agropecuarios en estos tiempos de crisis.

Primero debemos realizarnos tres preguntas básicas: ¿Dónde Estamos?, ¿Con que contamos? Y ¿Hasta dónde queremos llegar?, teniendo la respuesta a estas tres preguntas, empezamos a trabajar en nuestro plan de acción para llevar nuestra producción al próximo nivel. Es el momento de transformar las debilidades en fortalezas y estas en oportunidades, la transformación es esencial para enfrentar esta crisis.

La falta de enfoque nos lleva a tomar malas decisiones por ende los resultados no son los esperados, tu que estás leyendo estas líneas te invito a que tomes un respiro, un lápiz, un papel y vamos a crear un plan de acción basándonos en un 3 x 3, esto sería 3 pasos con 3 elementos básicos.

PASO 1, Enfócate, Evalúa, Establece prioridades, este primer paso con estos tres elementos te muestran tu norte, te muestra que también o que tan mal estas, no le temas a la realidad, la verdad puede ser tu salvavidas, luego de esto puedes establecer prioridades, tomando

en consideración y evaluando siempre dos factores sumamente vitales en estos tiempos, los cuales son gastos y deuda, cuida más lo que gastas, al generar mayor gastos, mayores serán tus deudas, hasta llegar al punto de ser impagables.

PASO 2, Organiza, Planifica, Ejecuta, en este paso debes pensar con claridad por tal motivo respira, una mente ocupada y preocupada no piensa bien y eso causa frustración, aprende a identificar cuáles son tus costos reales, gastos necesarios y cuáles de estos son innecesarios, si no sabes realizar esta identificación haz las siguientes preguntas ¿Puedo producir sin esto? ¿Mi producción se ve afectada si no poseo esto?, luego de esto debes empezar a planificar el plan de acción y luego viene la mejor parte la ejecución del mismo.

PASO 3, Empatía, Conexión, Responsabilidad, identifícate con tu producto, enamora el mercado, solo tú conoces las fortalezas de tus productos, la conexión es clave, las relaciones tanto personales como comerciales te llevan a otro nivel, el dinero no lo es todo en esta situación, pero nunca olvides cuales son tus responsabilidades, tu palabra debe ser un contrato firmado, crea principios y valores dentro de tu emprendimiento, elemento fundamental para lograr los objetivos y metas establecidas.

Luego de todos recuerda establecer metas a corto, mediano y largo plazo, no te coloques metas tan altas en un corto plazo porque te vas a frustrar y vas a dejar todo el proceso a medias, esas metas altas divídelas en pequeñas metas logrando de esa manera el resultado esperado, te voy a colocar un ejemplo y creo que de eso sabes más que yo, para que una cabra llegue a su nivel más alto de producción de leche no es de un día para otro, allí participan varios factores entre ellos podemos mencionar los alimentos, las vacunas y el cuidado que les des, no creo que una cabra que no tenga un buen alimento, no le coloquen las vacunas y no tenga al menos los cuidados básicos podrá llegar a su nivel de producción, así esta sea una Cabra de genética lechera... Luego de decirte todo esto, espero que cambies tu manera de pensar sobre las finanzas, todos podemos mejorar, todos podemos superar los obstáculos financieros, solo con un poco de dedicación, organización y mucha planificación estratégica. Te regalo una frase que leí en el libro El arte de la Guerra de Sun Tzu, Ningún movimiento es inútil y ningún paso es en vano, entonces basándonos en esto no nos paralicemos sigamos adelante solo que con un poco más de enfoque, no perdamos el norte, tenemos dos opciones o nos preocupamos o nos ocupamos, yo prefiero la segunda, esta nos ayudara a llevar, nuestros negocios al nivel que estamos buscando. Si colocamos en práctica los pasos que les acabo de mencionar les aseguro que esto sería un acelerador para nuestras finanzas, los problemas no se acabaran pero tendrán las herramientas necesarias para poder hacerle frente a cualquier situación.

Lcda. Mayerling Peña Rincón
Licenciada en Contaduría Pública
CEO de la Consultora MPR Soluciones
Empresariales
Asesora de Negocios
Asesora Contable Tributaria, Especialista en
Costos
Teléfono contacto : 0414-6261201
Instagram: @mayerlingpr



HÉROES DEL CAMPO

ENTREVISTA A PEDRO
ECHENAGUCIA

Aprisco La Escondida

ENTREVISTA A

PEDRO ECHENAGUCIA

Aprisco La Escondida

¿COMO NACIÓ LA ESCONDIDA?

R: La escondida se funda en el año 2004, con 12 cabras y un macho cría del señor Luis Orasma, el señor Orasma llevo a Venezuela en los año 40, viniendo de ser cabrero en España en las isla canarias, llega al país a ser obrero. Estando en Venezuela se enamora de la raza saanen, trayendo cabritas desde México y padrotes, con el apoyo del señor Carlos Ignacio Pérez (PADRE).

Nosotros le compramos 7 cabritonas saanen puras, 4 F1 y 1 nació en el camino, para 12 cabras y el macho es el famoso Ventura, siendo hijo de una línea americana, es por eso que el Dr. Jorge Semidey, conoce el origen de nuestros animales.

En el año 2007, en vista a la consanguinidad que teníamos con el saanen, decidimos visitar al señor Dionicio Armas y al señor Carlos Concepción, haciendo una compra de hembras canarias a ambos productores y 1 macho a cada uno, asi iniciamos, ya que para ese momento no teníamos pretensiones

de centro de recría, sino producir leche, haciendo cruces con las hijas de ventura y los nuevos canarios comprados a Dionicio y Carlos. Siempre haciendo cruces entre saanen y canario, dando hijas extraordinarias el macho Carlitos de la línea del yaracuyano (Canario comprado a Carlos Concepción).

Eventualmente le metíamos a ventura unas hijas y es donde nace un macho que llega al Zulia que se hizo famoso, quien era el hijo de Jesusa en Ventura y Jesusa era hija de Ventura, era una manera de conservar el saanen; pero a la mayoría de los animales se cruzaban entre saanen y canaria, ya que le compramos a cada productor 35 cabras de la raza canaria, haciendo en cantidad F1.

En el año 2010, visitamos al señor Eneas Torres, comprándole 30 cabras y 1 macho que se llamó Eneas, también dio excelente hembras como la de Carlos. Posteriormente le compramos a Dionicio un macho que se llamo Toñito, que salió muy bueno, donde todavía conservamos hijas del el F1, muy buenas y con las saanen

dieron excelentes ubres. En el año 2013, ante la aparición del Dr. Maldonado en nuestra vidas, empezamos hablar de la inseminación artificial, logro que hicimos en su segunda visita, donde inseminamos con puros saanen y tome la decisión en ese mismo año, viendo a la gente emocionada con las cabras blancas, ya que yo solo llevaba F1 para las ferias y nadie le paraba bolas, a pesar de que ganaba. Desde ese momento decidí absorber todo a la raza saanen, y vendí todas las cabras canarias, que por cierto la mayoría de las cabras puras se las vendí al Dr. José Luis Navarro del Zulia, todas las mestizas que daban picos por debajo de 3kg de leche, también las vendí, solo deje unas 7 mestizas más productivas como pie de cría, que hasta ahora mantengo algunas muy orgullosamente, cabras que han superado los 1000kg de leche en 210 días. Haciendo una alta selección quedando de 300 cabras, solo 100 animales.

Tenemos como proyecto hacer un F1 de cabras nativas con saanen a pastoreo, pero se ha hecho difícil, sin embargo tenemos unas 14 cabras que las estamos preñando con saanen.

¿POR QUE LA RAZA SAANEN Y NO OTRA?

R: Por que es la que mejor mestiza, el 95% de mis clientes crían cabras Mestizas y para mi la raza saanen es como la holstein, la que mejor mestiza, como raza pura tendrá sus defectos y sus virtudes, pero nadie me puede discutir que es la mejor raza para mestizar cualquier raza. No tan lechera, como por ejemplo la criolla. De hecho en estados Unidos buscando más leche mestizan la nubian con la saanen. Todos los Defectos que pueda tener la raza saanen, al cruzarla con un mestizo se le quitan y se potencian hacia la leche. Por ejemplo si a la saanen la critican por que el calor las afecta, pero cuando tu le Metes criollas, canarias o criollas acanariadas, que es la mayoría, la experiencia es increíble.

Yo soy socio fundador de ASOCRABRA desde el 2012 y el 95% de los machos que vendo son clientes del campo que no son asociados, es por eso que yo vendo animales de todo precios, desde muy barato hasta muy costosos, los costosos se los vendo a los asocabreros, los demás clientes del campo me compran 3/4, 7/8 o algún puro que no le guste a los productores de asocabra, por alguna variedad fenotípica y se lo vendo mucho mas económico.

¿CUÁLES DE LAS LÍNEAS GENÉTICA DE LA ESCONDIDA, HAN SIDO LAS MÁS PRODUCTIVAS?

R: Sin duda alguna, las líneas brasileras – francesas, las mejores en Equilibrio la línea de Ventura con brasileras, muy buenas ubres, muy Buena estructura, más no las mejores cabezas, sin embargo en el 2015 Empezamos a meter semen americano y corregimos todo, un poquito menos lecheras en los primeros partos y un poquito menos precoces.

¿QUE MACHOS CAPRINOS Y OVINOS EN VENEZUELA YA TIENEN PRUEBA DE PROGENIE?

R: Como prueba de progenie como tal, creo que no hay ninguno, lo que si hay es machos con muchos datos, yo tengo varios y esos datos están a la orden, para la prueba de progenie se necesita un genetista, sacando DEPS, es uno de los objetivos de ASOCABRA, creo que es lo que se puede tardar mas por situación país.

¿QUE OPINA USTED SOBRE LA IMPORTANCIA DE USAR MACHOS PUROS EN BÚSQUEDA DE UNA MEJORA PRODUCTIVA?

R: Los machos puros son el pilar fundamental, de una ganadería, sobre todo en la ganadería comercial que busca aumentar sus producciones, es la base de cualquier ganadería, la base de las ganaderías no son los centros de recrias, estas son apoyo de las ganadería comercial, ahora bien SIN PUROS NO HAY MESTIZOS, es sin duda para mi el MACHO PURO es la base de toda ganadería comercial, una hembra por mucho que le saques embriones no te puede dar 100 hijas por año.

QUE OPINA SOBRE EL USO DE MACHOS MESTIZOS?

R: Muy buena pregunta, yo soy favorable de los machos mestizos en el trópico, por que por ejemplo, si yo estoy en una zona muy calurosa, muy difícil de trabajar con cierta humedad, por ejemplo tu tienes unas cabras criollas y me compras un macho saanen, que lo mantienes encerrado y o usas en las horas frescas para mantenerlo bien, produces una F1 o una media sangre, si le metes otro saanen puro, tendrías un 3/4 saanen, todavía podríamos trabajar con eso, por que un 3/4 saanen se adapta en cualquier lugar, pero después que le vamos a meter?, bueno le meto un nubian, le meto un alpino... esa es una opción, pero también podríamos usar un F1; pero un F1, con buenos números, pero es que la gente cree que puede usar cualquier mestizo y no es así, yo por ejemplo una cabra como PICO Y PLATA, una cabra F1, en sus 9 lactancias en 6 tiene por encima de los 1000 kilos de leche en sus producciones, de hecho en su última que fue en su octavo, paso de 1000 kilos, para el noveno, le meto un saanen a ella y sale un 3/4, como me van a decir que ese 3/4, no vaya a desarrollar una ganadería lechera, eso está super comprobado, a ese 3/4 le metemos un F1 y sale un 5/8, que para mí es el animal ideal para pastoreo, entonces SI CREO EN LOS MESTIZOS, PERO CON INFORMACIÓN PARA LA GANADERIA COMERCIAL, para la ganadería pura no le encuentro sentido, por que lo va a tirar pa tras.

De echo yo vendo muchos años al año y de echo en sus mayoría son entre 3/4 y 7/8, es más la venta más grande que yo hecho de machos, fue a un zuliano llamado Luis Alfredo Atencio, le vendí un lote de 12 machos, donde iban puros, pero en su mayoría eran mestizos, por que?, por que el tenía cabras criollas. Y bueno si creo, pero machos mestizos con información CON GENETICA COMPROBADA.

¿QUE MENSAJE LE PODRÍA DEJAR A LOS PEQUEÑOS Y MEDIANOS PRODUCTORES QUE TIENEN TIEMPO COMO CRIADORES Y NO HAN PODIDO EVOLUCIONAR?

R: Sean pequeños, medianos o grandes de la ganadería comercial, les recomiendo que se fijen siempre en la producción de leche, que ese sea su principal parámetro y eventualmente metan machos que le den corrección de ubre, que se enfoquen en producir leche y en convertirla en subproductos, para poderla vender al precio que se debe vender la leche de cabra, que las ferias son vitrinas, no son objetivos, y

QUE CUANDO COMPREN UN PADROTE, SE ASEGUREN QUE LA GANADERIA DONDE LO COMPRE LLEVE DATOS DE PRODUCCIÓN, MORFOLOGIA Y TODAS ESAS COSAS.





GENETICA EN PRUEBA

**ZEUS**

ALPINO

Cod.Asocricrimi: XCI003-8059

-  Nacimiento: 08-10-2018
-  Clasificación: PURO
-  Nro. Animal: 8059
-  Nro. Registro: 000135
-  Sexo: MASCULINO
-  Criador: APRISCO MOQUEO

ZEUS, Es un macho descendiente de un gran ejemplar como lo es MAVERICK, Un macho traído de USA con registro ADGA, ya con descendencia en el país y con un record de hijas campeonas en ferias nacionales por fenotipo con respecto a otros machos en el país, evidenciando su efectividad en transmitir cualidades positivas a su progenie. Su abuela paterna es MALLORY, quien obtuvo en una de sus lactancias 1075.9 kg de leche en 305 días de producción, para un promedio de 3.52 kg de leche día. La madre de ZEUS, la hermosa y productiva WANDA DE ATP, En su 1er lactancia, produjo 652 kg de leche en 272 días, para un promedio de 2.4 kg de leche día, en su lactancia del 2019, produjo 807 kg de leche en 218 días de producción, para un promedio diario de leche de 3.74. Es hija del importante NEPTUNO II DE CARUAO con hijas probadas que superar los 3kg de leche promedio día. (Información suministrada por APRISCO MOQUEO y ADGA)

PEDIGREE

**Padre****MAVERICK****Abuela Paterna****MALLORY****Hijas****LOTE****Socio**

Nombre: Grupo Agropecuario Don Antonio CA
 Nro. RIF: J-412711784
 Cod. Asocricrimi: XCI003
 Teléfono: 0424-6245666
 Correo: grupodonantonio@gmail.com


AQUILES DE ATP
ALPINO
Cod.Asochicrimi: XSC001-A783

-  Nacimiento: 08-10-2019
-  Clasificación: PURO
-  Nro. Animal: A783
-  Nro. Registro: 000125
-  Sexo: MASCULINO
-  Criador: ATP

AQUILES, es un macho hecho para transmitir LECHE, Este macho es hijo de DJ DE ATP, un alpino con sangre americana de la mejor como es TROPICAL STORM, descendencia a su vez de cabras con promedios que sobrepasan los 4kg por lactancia como lo es su madre SOFIA DE CARUAO. Su abuela paterna ADALUZ DE ATP, es hija de uno de los cabros más rankeados en el país por sus hijas probadas como lo es NEPTUNO II DE CARUAO. Su madre SOFIA DE CARUAO es una cabra muy productiva, siendo descendencia de DAVID DE CARUAO, quien tiene una línea americana muy productora de leche como es NODAWAY SORCERER VISIONARY.

Padre


DJ de ATP

Hija



Hijas


LOTE
PEDIGREE


Socio

Aprisco: Mi Querencia
 Nombre: Algimiro Alburjas
 Cédula: V-6.856.624
 Cod. Asocrichimi: XSC001
 Teléfono: +58 424 6335890

ÁREA TECNICA

SISTEMAS DE
IDENTIFICACIÓN Y
REGISTROS EN LA CRÍA DE
CAPRINOS Y OVINOS

Asocriick

En Venezuela existen más de cuatro millones de hectáreas con potencial para la cría de pequeños rumiantes, especialmente caprinos y ovinos y un vasto sector de la población tiene en estos sistemas de producción su principal fuente de ingresos y medio de subsistencia. Sin embargo, esta actividad económica se ha caracterizado por encontrarse en una zona marginal y desasistida, virtualmente estancada, a pesar de la capacidad productiva que posee y del impacto socio económico que produciría su mejoramiento y desarrollo. Es necesario dar un cambio en la cultura de la cría de estas especies y para ellos debemos de comenzar a incentivar la utilización de sistemas de identificación y registros seguros y confiables de nuestros animales y así ver como una verdadera empresa nuestros rebaños caprinos y ovinos.

Sistemas de identificación.

Conocemos por sistemas de identificación a todos los métodos o herramientas disponibles para la identificación individual de los animales dentro de las unidades de producción. La identificación es el primer paso que debemos cumplir para el establecimiento de los sistemas de registros

Los diferentes tipos o métodos de identificación podemos clasificarlos como temporales y permanentes. Para mejores resultados se recomienda la implementación de un sistema de identificación combinado, en el cual se convine al menos un tipo de identificación temporal y uno permanente, esto con la finalidad de garantizar que la identificación del animal no se pierda en ningún momento y no se llegue a perder toda la información recolectada.

Los sistemas de identificación temporales son aquellos que podemos remover en cualquier momento del animal. Dentro de los más comunes tenemos: Aretes, collares, placas, chip electrónicos.

Los sistemas de identificación permanentes son aquellos que quedan para toda la vida en el animal. Los más comunes son: Tatuajes y marcas o piquetes en las orejas.

LOS REGISTROS

Conjunto de información recolectada en forma individual o grupal en el rebaño, los cuales tomados correctamente, nos permiten tomar decisiones técnicas de ayuda a mejorar los índices productivos, reproductivos y económicos en la unidad de producción.

Mediante la información recolectada en los registros podemos analizar los datos tanto productivos como reproductivos, e identificar de manera puntual aquellos problemas y tomar las decisiones más acertadas para corregir los mismos.

Los registros deben llevarse de manera periódica, si es posible a diario, y los mismos deben ser sencillos, completos, exactos, actualizados y sobre todo de fácil interpretación.

Existen una gran variedad de registros que deben ser llevados en nuestras unidades de producción con el fin de obtener la mayor cantidad de datos e información posible. Existen registros individuales como registros colectivos.

El principal registro individual que debería llevarse en toda unidad de producción es la llamada Ficha individual, la cual es un instrumento de mucha utilidad en nuestras unidades de producción, la misma consiste en una planilla que recaba información únicamente de un animal, esta lleva el número del animal, raza, sexo, fecha de nacimiento, peso al nacer, madre y su raza, entre otras cosas.

Este tipo de registro se lleva principalmente en las cabras y ovejas en producción y recoge información tanto productiva como reproductiva.

Los registros colectivos, son todos aquellos que se llevan en las unidades de producción con la finalidad de recabar información relacionada con el rebaño. Los principales registros colectivos son: Inventario general, libro de nacimientos, libro de servicios o montas, pesaje de leche, pesajes corporales entre otros.

M.V. EDWARD CRESPO
DIRECTOR TECNICO DE
ASOCRICHIMI

Capricoro[®]

Productos Caprinos de alta calidad

Suero y Leche de Cabra 100% Pasteurizado.
Productos totalmente sanos y naturales,
altamente digestibles, con alto valor de
proteínas, fósforo, calcio y vitamina D.
Recomendado científicamente para todas
las edades.




Quesos pasteurizado,
canario, madurado y
tipo paisa... Elaborados
con leche de Cabra de
alta calidad

100% Natural



Urb. Independencia, calle 3, 1ra etapa. Coro – Estado Falcón - Venezuela

 04146883332 / 04146838103



Capri
Nature

Jabón Natural
Leche de Cabra

*Sembremos esperanza
para cosechar futuro.*



ASESORÍA
EMPRESARIAL

CREACIÓN DE
IMAGEN CORPORATIVA

ESTRATEGIAS DE
MERCADO



**ESTAMOS
CON EL
Campo**

“LA NO VIOLENCIA LLEVA A LA MÁS ALTA ÉTICA, QUE ES LA META DE LA EVOLUCIÓN. HASTA QUE NO CESEMOS DE HERIR A OTROS SERES VIVOS, SEGUIREMOS SIENDO SALVAJES”.



- THOMAS EDISON

CAPRIMAGAZINE



GanSoft



Software Ganadero para el control (producción, reproducción, crecimiento, sanidad e inventario) de rebaños (ovinos, caprinos, vacunos, equinos, entre otros)

Jomar Morán

Ingeniero Agrónomo

Distribuidor autorizado

- +58 424 152 2033
- jomarmoran@gmail.com
- @jomarjmoranr



Rif: V-150524497